

# **iRide : Chia sẻ chuyến đi dựa trên Ethereum blockchain**

**01/09/2018**

## **Đội ngũ iRide**

<b>1. Giới thiệu</b>	<b>2</b>
<b>2. Khích lệ</b>	<b>3</b>
2.1 Cơ hội	4
2.2 Theo chúng tôi blockchain có thể giúp gì?	6
<b>3. Thiết kế nền tảng iRide</b>	<b>6</b>
3.1 Tính năng chính	7
3.2 Các bước đặt xe	7
3.3 Lợi ích cho tài xế	8
<b>4. Thị trường và phân tích cạnh tranh</b>	<b>9</b>
<b>5. Token</b>	<b>12</b>
5.1 Thông tin Token	14
5.2 Kế hoạch giao dịch token	14
5.3 Chi tiết ICO	15
<b>6. Chiến lược và lộ trình</b>	<b>16</b>
<b>7. Đội ngũ quản lý và tư vấn</b>	<b>19</b>
<b>8. Tổng kết</b>	<b>20</b>
<b>Tham khảo</b>	<b>21</b>
<b>Tuyên bố pháp lý và tiết lộ rủi ro</b>	<b>22</b>

## ***Lời mở đầu***

Các nền tảng chia sẻ chuyến đi đã tăng trưởng nhanh chóng trong những năm gần đây. Doanh thu toàn cầu của các nền tảng này dự kiến đạt 60 tỷ USD vào 2018. Sự dễ dàng và tiện lợi mà chúng mang lại khiến nhiều người sử dụng chúng cho nhu cầu đi lại hàng ngày. Nhưng cùng với sự tăng trưởng của mình, các nền tảng này ngày càng tập trung hóa và ít minh bạch hơn. Các tài xế thấy được quyền lực của họ khi phải trả tiền hoa hồng cao hơn và các khoản khuyến khích cũng bị thay đổi tùy ý. Với **iRide** chúng tôi hình dung ra một nền tảng dựa trên blockchain giúp giải quyết vấn đề tăng hoa hồng hiện tại bởi các nền tảng tập trung như Uber và giúp nền tảng minh bạch hơn. iRide là nền tảng chia sẻ chuyến đi dựa trên hợp đồng thông minh kết nối người đi xe và tài xế không qua trung gian, giúp tài xế kiếm thêm tiền và người đi xe trả ít đi.

## **1. Giới thiệu**

Thị trường chia sẻ chuyến đi trên toàn thế giới đã tăng trưởng mạnh. Ý tưởng chỉ với một nút bấm trên điện thoại thông minh là gọi được một chiếc xe tới tận cửa nhà đã trở nên hấp dẫn trên toàn thế giới. Doanh thu toàn cầu của lĩnh vực chia sẻ chuyến đi dự kiến đạt 60 tỷ USD vào 2018 và 109 tỷ USD đến 2022.

Ra mắt vào tháng 3 năm 2009, Uber đã giới thiệu ý tưởng chia sẻ chuyến đi ra thế giới. Không lâu sau nhiều công ty như Lyft, Grab ra mắt tại những nơi khác trên thế giới để đáp ứng nhu cầu gọi taxi bằng một nút bấm trên điện thoại thông minh. Trước khi có dịch vụ chia sẻ chuyến đi, để đặt một xe taxi là khá khó khăn. Bạn phải ra phố vẫy xe hoặc gọi tổng đài taxi địa phương để họ điều xe đến. Thời gian và chất lượng các dịch vụ này không ổn định.

Các dịch vụ chia sẻ chuyến đi như Uber và Lyft đã đơn giản quá trình này và cho ra mắt một hệ thống gọi xe qua di động. Họ có thể cung cấp các dịch vụ với mức giá thấp hơn nhiều bằng cách tận dụng thời gian rảnh của tài xế taxi và các hãng xe. Dịch vụ chất lượng, sử dụng dễ dàng và giúp tăng thu nhập cho tài xế khiến những dịch vụ này nhanh chóng trở nên phổ biến, mọi người đã nhanh chóng sử dụng các dịch vụ này để đi lại hàng ngày.

Tuy nhiên, khi các dịch vụ này tăng trưởng về quy mô, chúng trở nên kém minh bạch và tập trung hóa hơn. Hiện nay những nền tảng này có quyền lực vô cùng lớn. Chúng điều khiển tất cả nguồn cung khách hàng tới tài xế, do đó có thể tính phí hoa hồng cao. Phí hoa hồng cho một nền tảng như Uber & Lyft có thể lên tới 28-29%. Điều này đã gia tăng sự bất mãn của những tài xế và công ty taxi hoạt động trên các nền tảng này. Theo một số ước tính, tỷ lệ tài xế thôi việc trên những nền tảng chia sẻ chuyến đi này lên tới 40-50% [\[1\]](#)

Nếu chúng ta suy nghĩ kỹ, những nền tảng này đang cung cấp dịch vụ dựa trên **lòng tin**. Chúng ta tin tưởng những tài xế hoạt động trên các nền tảng chia sẻ chuyến đi này được đánh giá và đào tạo để đáp ứng những tiêu chuẩn về thời gian và chất lượng nhất định. Người dùng có thể yên tâm khi đã đặt xe, xe sẽ tới địa điểm của họ trong thời gian đã định. Tài xế đảm bảo nhận được thanh toán từ người dùng.

Công nghệ blockchain là một giải pháp lý tưởng cho một hệ thống như vậy nơi nhiệm vụ chính là mang đến sự tin tưởng. Tất cả giao dịch và thỏa thuận được ghi lại qua hợp đồng thông minh trên blockchain và không thể thay đổi được. Với iRide, tầm nhìn của chúng tôi là áp dụng những tính năng này để cung cấp một nền tảng chia sẻ chuyến đi hiệu quả và minh bạch hơn, nơi quyền lực được chia sẻ cho cộng đồng tài xế và người dùng mà không tập trung vào một tổ chức duy nhất.

## 2. Khích lệ

Hiện có khoảng 5 triệu tài xế đang hoạt động trên các nền tảng chia sẻ chuyến đi chính trên khắp thế giới. Trong đó, Uber và Didi Chuxing nắm khoảng 70% thị phần, 30% còn lại thuộc về

những dịch vụ chia sẻ chuyến đi khác như Ola, Lyft, v.v. [1]. Việc tập trung thị phần ngày càng lớn giữa những nền tảng này khiến họ có nhiều quyền lực thương lượng hơn.

Những nền tảng như Uber ban đầu đăng ký các tài xế với mức thu nhập trung bình hàng tháng cao kèm theo các khoản khuyến khích và thưởng. Nhưng khi họ chiếm được thị trường, tiền hoa hồng tăng lên và các chương trình thưởng chấm dứt. Điều này khiến các tài xế rơi vào tình cảnh bấp bênh do họ đã vay tiền hoặc lên kế hoạch đầu tư nhất định dựa trên mức thu nhập tăng lên.

Những vấn đề với các nền tảng chia sẻ chuyến đi hiện tại:

Những tổ chức tập trung như Uber và Lyft thu số tiền hoa hồng lớn từ tài xế. Những chủ sở hữu nền tảng tập trung này hoàn toàn kiểm soát mạng lưới kinh doanh và họ có thể áp đặt các điều khoản mà không cần tham khảo ý kiến tài xế do họ kiểm soát nguồn cung khách hàng.

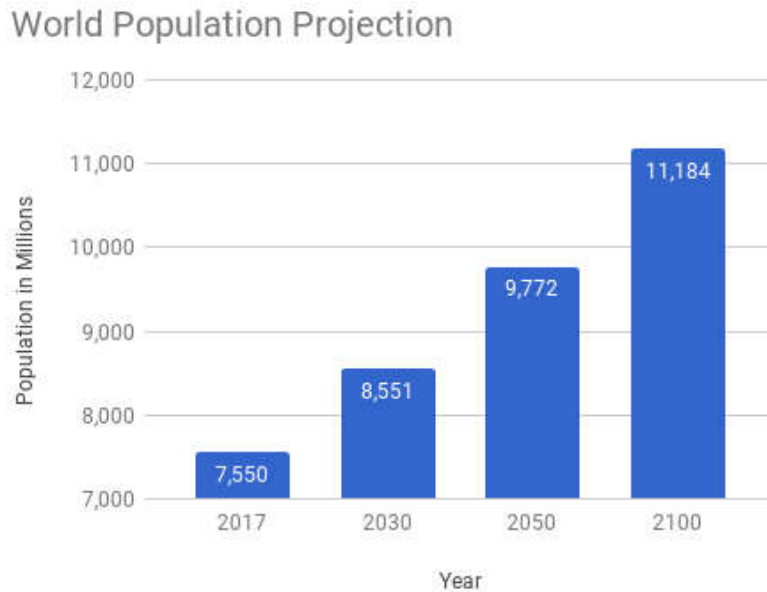
Điểm đánh giá của tài xế ảnh hưởng đáng kể đến khả năng thu nhập của họ, một tài xế có điểm đánh giá thấp sẽ nhận được ít cuộc hơn và thu nhập hàng tháng ít hơn. Người đi xe có thể chấm điểm tùy ý mà không có nhiều thủ tục để kiểm tra và cân nhắc lý do cho điểm. Tài xế vẫn có thể bị chấm điểm thấp dù họ đã cung cấp dịch vụ tuyệt vời.

## 2.1 Cơ hội

Các nền tảng chia sẻ chuyến đi chủ yếu phục vụ các khu vực đô thị với dân cư đông đúc. Theo cách thế giới đang phát triển, những trung tâm đô thị sẽ ngày càng chật chội hơn. Người lao động từ nông thôn và ngoại ô dồn về đô thị để kiếm sống và có tiêu chuẩn sống tốt hơn.

Dân số đô thị đang tăng cao, theo đà tăng trưởng dân số toàn cầu khoảng 1,09% [2] mỗi năm và cộng hưởng bởi sự di dân từ nông thôn sang đô thị. Dân số đô thị dự tính tăng trưởng 1,6% CAGR đến năm 2030, so với mức tăng trưởng trung bình 2,2% trong vòng hai thập kỷ qua.

Hiện nay, 54% dân số thế giới sinh sống tại các đô thị, con số này dự kiến tăng lên 66% tính đến năm 2050. Điều này lý giải cho việc các nền tảng chia sẻ chuyển đi chọn đô thị là thị trường của họ.



**Hình 1. Dự đoán dân số thế giới (triển vọng dân số thế giới: Xem lại 2017 [\[3\]](#))**

Hiện nay đang có nhu cầu về một nền tảng chia sẻ chuyển đi công bằng với cả tài xế và người đi xe. Một nền tảng do chính tài xế và người đi xe kiểm soát, trong đó lợi ích cho thành viên tăng lên cùng với sự phát triển của nền tảng. Nó cần đáp ứng các nhu cầu của thị trường sau đây:

Cung cấp dịch vụ tin cậy và giá phải chăng do lối sống bận rộn và mọi người cần dịch vụ taxi để đi lại trong và ngoài thành phố. Ngoài ra cũng có nhu cầu về dịch vụ giao hàng tận nhà. Thời gian đáp ứng nhanh khi khách hàng yêu cầu xe và vấn đề an toàn vô cùng quan trọng. Việc có một đội ngũ lái xe có giấy phép và kinh nghiệm là rất quan trọng.

Cung cấp việc làm ổn định cho tài xế kèm theo chế độ thưởng tốt hơn

## 2.2 Theo chúng tôi blockchain có thể giúp gì?

Như đã đề cập, vấn đề then chốt của các nền tảng chia sẻ chuyến đi là **lòng tin**. Điều này có thể thực hiện dễ dàng bằng hợp đồng thông minh dựa trên blockchain, nơi các thỏa thuận giữa tài xế và người đi xe được thương lượng phi tập trung thay vì được dàn xếp thông qua một tổ chức tập trung như Uber hay Lyft.

Chúng tôi cho rằng một nền tảng dựa trên blockchain có thể mang đến những lợi thế sau đây so với một hệ thống tập trung:

Nền tảng dựa trên blockchain sẽ công bằng và minh bạch do tất cả quy tắc và điều kiện sẽ được mã hóa trong hợp đồng thông minh và có thể được xem xét bởi tất cả thành viên trên nền tảng. Các quy tắc và khoản khuyến khích không thể thay đổi tùy ý như đang được thực hiện bởi các nền tảng chia sẻ chuyến đi tập trung. Mọi thay đổi cần được thực hiện bởi một cơ cấu quản lý bằng hợp đồng thông minh. Tài xế có thể quyết định giá tiền theo cá nhân hay nhóm, dựa trên cung cầu mà không cần đến một trung gian.

Chi phí vận hành một tổ chức phi tập trung như vậy sẽ giảm thiểu do hầu hết quyết định sẽ được thực hiện bởi hợp đồng thông minh. Sẽ không cần đến không gian văn phòng rộng lớn hay những khoản lương khổng lồ trả cho nhân viên. Nền tảng càng được sử dụng nhiều, giá trị token của nó càng tăng, từ đó mang lợi ích đến với tất cả người đi xe hay tài xế. Do đó, lợi nhuận từ nền tảng sẽ được phân phối trong cộng đồng.

## 3. Thiết kế nền tảng iRide

iRide là một nền tảng chia sẻ chuyến đi phi tập trung nơi hành khách có thể yêu cầu xe và tài xế có thể chấp nhận yêu cầu đó và phục vụ hành khách. Nền tảng sẽ dựa trên token iRide, một token ERC-20 tự phát triển cho nền tảng iRide.

### 3.1 Tính năng chính

Một số tính năng chính của nền tảng iRide là:

Người dùng có thể yêu cầu xe qua ứng dụng di động iRide và yêu cầu sẽ được chuyển tiếp tới tất cả tài xế đang trực tuyến. Tài xế có thể chọn chuyến đi phù hợp nhất với họ.

Việc chỉ định tài xế và yêu cầu của người dùng sẽ được thực thi bởi những hợp đồng thông minh dựa trên Ethereum với logic cho phần trăm phí tài xế phải trả và điểm khách hàng quen thuộc.

Hành khách có thể thanh toán bằng tiền mặt (thẻ tín dụng) hoặc bằng token iRide. Nếu thanh toán bằng token iRide, họ sẽ được chiết khấu tiền xe và nhận điểm khách hàng quen thuộc.

Người dùng càng sử dụng nhiều token iRide, giá trị của token càng tăng.

Tài xế sẽ trả phí hoa hồng thấp hơn nhiều so với những nền tảng tập trung như Uber và Lyft.

Bảng hoa hồng chi tiết dành cho tài xế nằm tại mục **X**

Nền tảng sẽ hợp tác với những công ty quản lý tài chính cung cấp chương trình hưu trí như Betterment. Tài xế có thể đồng ý đầu tư một phần trăm nhỏ của thu nhập vào những chương trình này để đảm bảo tiền hưu trí khi họ nghỉ hưu. Nếu tài xế chọn cách này, token iRide sẽ được đầu tư trực tiếp cho họ thông qua những hợp đồng thông minh quản lý thu nhập của họ.

Danh tính của tài xế được đánh giá bởi các chuyên gia bên thứ ba, những người sẽ đẩy dữ liệu về độ chính xác của những thông tin hồ sơ được gửi bởi tài xế lên blockchain. Dữ liệu này sẽ được sử dụng bởi hợp đồng thông minh để chấp nhận một tài xế trên hệ thống. Các nền tảng danh tính phi tập trung như [Civic](#) cũng sẽ được dùng để đảm bảo danh tính của những tài xế làm việc trên iRide.

### 3.2 Các bước đặt xe

Người dùng tải về ứng dụng iRide miễn phí từ các cửa hàng ứng dụng.

Người đi xe sẽ gửi yêu cầu di chuyển thông qua ứng dụng.

Yêu cầu sẽ được chuyển tiếp đến tất cả tài xế đang trực tuyến.

Tài xế nào chấp nhận yêu cầu sẽ đưa đón và trả hành khách. Bảo hiểm cho tài xế sẽ được cung cấp trên mỗi chuyến đi thông qua ứng dụng iRide.

Khi đến nơi, hành khách sẽ có thể thanh toán tiền xe bằng Token iRide hay Thẻ tín dụng. Tài xế và hành khách sẽ đánh giá lẫn nhau.

### **3.3 Lợi ích cho tài xế**

#### *Hưu trí dành cho tài xế*

Hợp tác với những công ty quản lý tài chính như Betterment để cung cấp “Tài khoản hưu trí cá nhân” kèm theo các tính năng bổ sung dành riêng cho tài xế iRide như số dư tài khoản tối thiểu bằng không, gửi tiền trực tiếp...

Đối tác tài xế có thể dễ dàng đặt một khoản tiền gửi cố định hàng tháng được trích từ thu nhập iRide vào tài khoản IRA của họ.

***Tài xế không phải trả hoa hồng, được nhận 100% tiền dịch vụ.***

### **3.4 Ưu điểm cho hành khách**

Chi phí đi lại thấp - Do nền tảng phi tập trung này không tính hoa hồng, thu nhập từ các cuộc xe của tài xế sẽ nhiều hơn. Từ đó, họ có thể hạ giá để cạnh tranh với những tài xế khác và hành khách cũng được hưởng lợi. Hành khách sẽ phải trả mức giá thấp hơn. Do tất cả giao dịch và thỏa thuận trên nền tảng đều dựa trên blockchain, người dùng có thể kiểm tra các thỏa thuận và xác minh thông tin của tài xế nếu muốn. Họ cũng có thể kiểm tra xem mức giá họ phải trả có hợp lý không. Những hệ thống tập trung như Uber không có sự minh bạch đó do họ bảo vệ nghiêm ngặt những bí mật này dưới danh nghĩa "thông tin thuộc quyền sở hữu".



#### 4. Thị trường và phân tích cạnh tranh

Theo Statista [\[4\]](#), doanh thu toàn cầu cho lĩnh vực chia sẻ chuyến đi đạt 59.678 triệu USD trong năm 2018. Doanh thu được kỳ vọng tăng trưởng 16,3% một năm (CAGR 2018-2022) dẫn đến khối lượng thị trường trị giá 109.050 triệu USD trong năm 2022. Độ thâm nhập người dùng là 9,8 % vào năm 2018 và dự đoán đạt 13,3 % vào năm 2022.

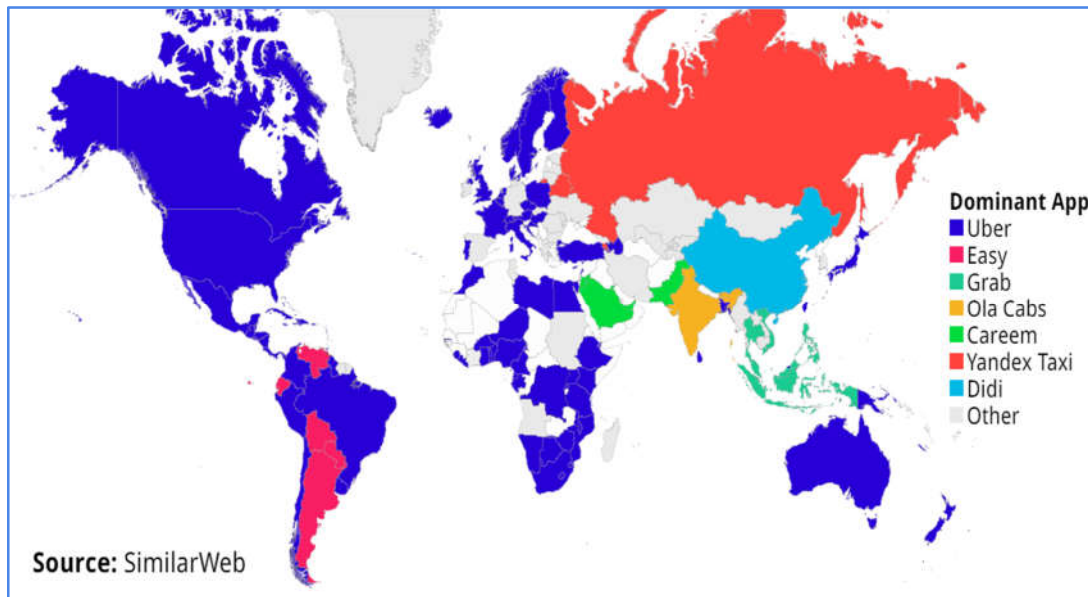
Tốc độ tăng trưởng cũng đang tăng lên. Uber đã mất sáu năm trước khi họ đạt được 1 tỷ lượt đi vào tháng 12 năm 2015, nhưng họ chỉ mất 6 tháng để cán mốc 2 tỷ lượt đi. Chỉ riêng thị trường Mỹ, số người dùng các dịch vụ chia sẻ chuyến đi dự kiến tăng từ 8,2 triệu vào năm 2014 lên 20,4 triệu vào năm 2020 [\[5\]](#).

Bảng bên dưới cho thấy phần trăm dân số trưởng thành tại Mỹ đang sử dụng các dịch vụ chia sẻ chuyến đi tăng lên.

Năm	Số người chia sẻ chuyến đi tại Mỹ (triệu)	% dân số người trưởng thành tại Mỹ
2014	8,2	3,40%
2015	12,4	5,00%
2016	15	6,00%
2017	17	6,70%
2018	18,2	7,10%
2019	19,4	7,50%
2020	20,4	7,80%

**Bảng 1** Số người chia sẻ chuyến đi tại Mỹ theo % dân số người trưởng thành [\[5\]](#)




Các công ty chia sẻ chuyến đi đã thành công lớn tại tất cả mọi nơi trên thế giới. Từ Ola tại Ấn Độ đến Grab Taxi tại Đông Nam Á, mỗi thị trường lại có một công ty địa phương đang cạnh tranh với những thương hiệu quốc tế nhằm cung cấp các dịch vụ và mức giá tốt nhất cho người dùng.



**Hình 3. Những công ty lớn tại những nơi khác nhau trên thế giới**

Các dịch vụ của chúng tôi sẽ ra mắt trên toàn thế giới từ châu Á tới Bắc Mỹ để người dùng ở tất cả mọi nơi đều có thể hưởng lợi từ dịch vụ chia sẻ chuyến đi phi tập trung này. Kế hoạch ra mắt tại các thị trường khác nhau sẽ tùy thuộc tiềm năng thị trường đó và nghiên cứu của chúng tôi.

## 4.1 Phân tích cạnh tranh

		 U B E R	
<b>Giới thiệu</b>	Nó giúp phát triển, vận hành và tiếp thị ứng dụng di động Lyft. Chỉ có tại Mỹ	Uber là một công ty vận tải trực tuyến có trụ sở tại Mỹ. Uber đã có mặt tại nhiều quốc gia. Công ty này chạy ứng dụng Uber	iRide sẽ miễn phí 100% hoa hồng cho tài xế, từ đó giảm chi phí cho người đi xe
<b>Những ưu điểm</b>	Chia sẻ chuyến đi Giao hàng Hoa hồng 25-28%	Chia sẻ chuyến đi Giao hàng Hoa hồng 25-28%	Chia sẻ chuyến đi Dịch vụ giao hàng và đồ ăn Hoa hồng 0 %
<b>Sức mạnh</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Cơ hội hợp tác cao</li> <li>- Dịch vụ khách hàng xuất sắc</li> <li>- Các dịch vụ tiện lợi</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Có mặt tại hơn 100 quốc gia</li> <li>- Thương hiệu vững chắc</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Đội ngũ quản lý kinh nghiệm</li> <li>- Đảm bảo chuyến đi an toàn</li> <li>- Dựa trên công nghệ blockchain</li> </ul>

**Bảng 2 So sánh với các công ty tập trung hiện tại**

## 4.2 Công ty sử dụng công nghệ blockchain vào chia sẻ chuyến đi

**Lazooz** - Lazooz là một nền tảng vận tải phi tập trung sở hữu cộng đồng, giúp chuyển đổi không gian xe không sử dụng thành nhiều giải pháp vận tải thông minh. Sử dụng công nghệ tiền tệ mã hóa, La`Zooz cung cấp một cơ cấu thưởng “xứng đáng” cho các nhà phát triển, người dùng và người ủng hộ.

Nền tảng La`Zooz đồng bộ hóa ghế ngồi trống với các nhu cầu vận tải theo thời gian thực, kết nối những người chung chí hướng để tạo nên một trải nghiệm chia sẻ chuyến đi tuyệt vời với “giá hợp lý”. Lazooz có trụ sở tại Israel

**SnagRide** - SnagRide là một nền tảng chia sẻ chuyến đi đường dài kết hợp trí thông minh nhân tạo và công nghệ blockchain thông qua hợp đồng thông minh. Công nghệ này cho phép nền tảng

SnagRide quản lý dễ dàng và an toàn những tài xế và hành khách muốn đi chung liên tỉnh và chia sẻ chi phí chuyến đi.

SnagRide có trụ sở tại Mỹ và hoàn tất đợt bán token của họ vào tháng 3 năm 2018.

[Arcade City](#) - Arcade City là một nền tảng chia sẻ chuyến đi phi tập trung đặc biệt chú trọng tạo điều kiện tốt hơn cho các tài xế. Arcade City cho phép các tài xế tổ chức thành các nhóm tự quản. Những nhóm này tạo ra điều lệ riêng về cách vận hành và quản lý nhóm.

Arcade City ra mắt vào năm 2015 khi các công ty chia sẻ chuyến đi cạnh tranh rời Portsmouth, NH và Midland, TX. Nền tảng này dựa trên token ARCD do Arcade City tự phát triển.

[Ridecoin](#) - Ridecoin là một chợ vận tải ngang hàng dựa trên blockchain, hỗ trợ tăng trưởng mạng lưới thông qua thưởng tiền tệ mã hóa. Ridecoin kết hợp các khái niệm từ lĩnh vực chia sẻ chuyến đi với những lợi ích công nghệ của blockchain. Ridecoin là một trong những tiền tệ mã hóa đầu tiên xin chứng nhận từ SEC nhằm mang đến một mức độ an toàn mới cho việc đầu tư tiền tệ mã hóa thông qua thiết kế token kép

[Chasyr](#) - Chasyr là một công ty chia sẻ chuyến đi dựa trên blockchain với một đội ngũ giàu kinh nghiệm về ngành vận tải như các tài xế, người đi xe, đại sứ và nhà phát triển kinh doanh. Họ chú trọng việc phân phối giá trị công bằng hơn giữa tài xế và người đi xe.

## **5. Token**

Chúng tôi đã nỗ lực nâng cao tiêu chuẩn sống cho các tài xế của mình thông qua các dịch vụ chất lượng và cơ cấu chiết khấu giá chia sẻ chuyến đi.

Token iRide sẽ được sử dụng bởi cả tài xế và hành khách. Hành khách sẽ dùng token iRide để thanh toán trên nền tảng và tài xế sẽ nhận được thu nhập bằng token này. Do toàn bộ hệ thống là phi tập trung và dựa trên hợp đồng thông minh bằng Ethereum blockchain, chi phí vận hành nền tảng này sẽ thấp hơn nhiều so với những nền tảng hiện tại như Lyft và Uber.

Lợi nhuận cho tài xế sẽ được nâng cao do họ chỉ phải trả cho nền tảng khoảng 2-4% thu nhập, so với 28-29% của Uber hay Lyft. Token iRide là công cụ mang đến trải nghiệm chia sẻ chuyến đi với mức giá hợp lý cho số đông người dùng đang tăng lên.

## 5.1 Thông tin Token

Token iRide sẽ được dùng để thanh toán các dịch vụ có trên nền tảng iRide. Tài xế trên nền tảng sẽ nhận tiền thanh toán bằng token iRide. Token cũng được dùng để thưởng cho những người dùng thường xuyên ủng hộ nền tảng iRide.

<b>Ngày cấp token</b>	<b>20 Tháng Hai 2018</b>
<b>Tên token</b>	<b>iRide Token</b>
<b>Ký hiệu token</b>	<b>iRide</b>
<b>Chủ sở hữu token</b>	<b>iRide.io Tech PTE, LTD</b>
<b>Loại token</b>	<b>Ethereum</b>
<b>Tổng cung token</b>	<b>Giới hạn tối đa 10.000.000.000</b>
<b>Giá token</b>	<b>1 iRide = 0,10 USD</b>

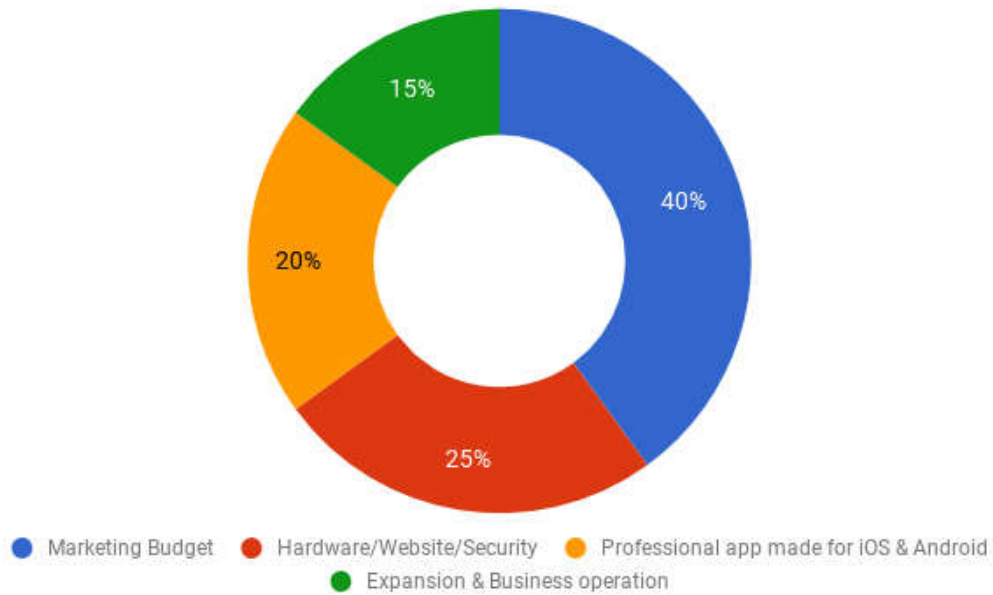
Bảng 3 - Chi tiết Token

## 5.2 Kế hoạch giao dịch token

<b>Tỷ giá hối đoái</b>	<b>1 ETH = 2.000 iRide Token</b>
<b>Giao thức dự án</b>	<b>ERC-20</b>
<b>Trước khi bán</b>	<b>10/09/2018</b>
<b>Giới hạn tối thiểu</b>	<b>5 triệu \$</b>
<b>Giới hạn tối đa</b>	<b>25 triệu \$</b>
<b>Chào bán ra công chúng</b>	<b>20/11/2018</b>
<b>Giới hạn tối thiểu</b>	<b>5 triệu \$</b>
<b>Giới hạn tối đa</b>	<b>25 triệu \$</b>

Bảng 4 - Kế hoạch giao dịch token

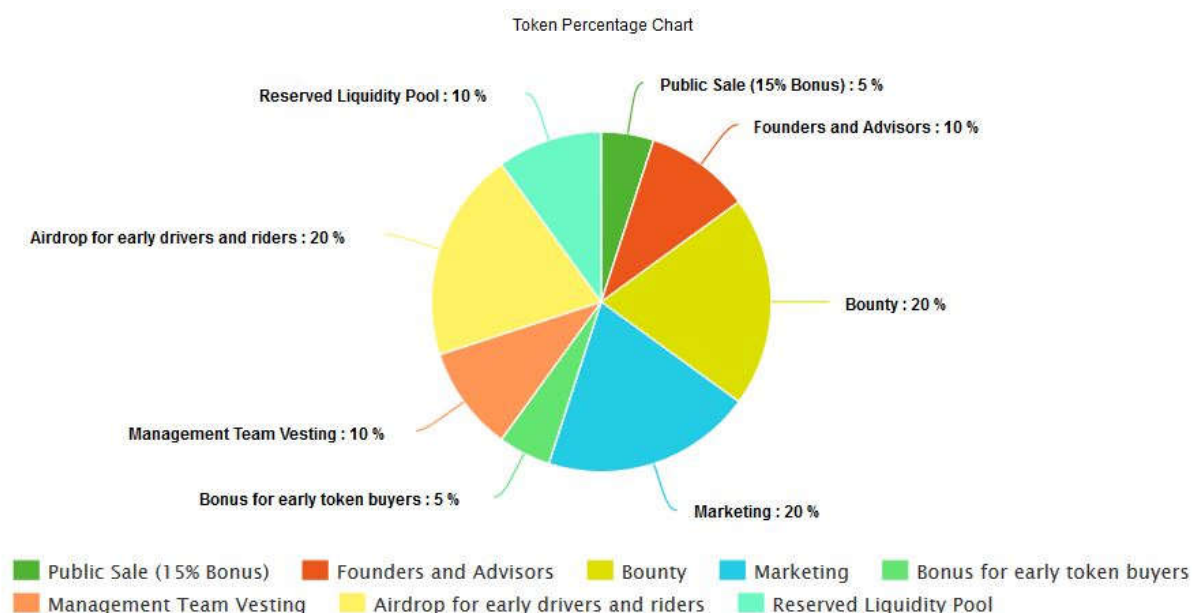
### 5.3 Chi tiết ICO



**Hình 4. Sử dụng quỹ ICO**

Số tiền huy động từ ICO sẽ được dùng chủ yếu để phát triển nền tảng và tiếp thị. Về mặt phát triển, chúng tôi sẽ tập trung phát triển một ứng dụng chất lượng cao cho cả iOS và Android. Quỹ tiếp thị sẽ được dùng để cho ra mắt nền tảng iRide theo từng giai đoạn như được mô tả chi tiết trong mục **Lộ trình**.

## 5.4 Biểu đồ phân trăm token



### Bảng 5 Biểu đồ phân trăm token

Token được mua qua ICO có hạn chế 180 ngày trước khi bán. Thưởng cho người mua token sớm- Không hạn chế

## 6. Chiến lược và lộ trình

Chiến lược cốt lõi của chúng tôi là không thu hoa hồng từ tài xế nhờ phát huy những thế mạnh của công nghệ hợp đồng thông minh. Do nền tảng không thu hoa hồng, các tài xế sẽ cạnh tranh với nhau từ đó hành khách được hưởng mức giá thấp hơn. Điều này đồng nghĩa hành khách tiết kiệm được chi phí di chuyển nhiều hơn. Chúng tôi kỳ vọng lợi thế này sẽ giúp chúng tôi đạt được những mục tiêu chiến lược sau đây

Tăng số lượng hành khách và tài xế đăng ký trên ứng dụng token iRide dựa trên Blockchain Ethereum. Thiết lập và duy trì sự hiện diện vững chắc trên thị trường nhằm đảm bảo lợi nhuận, tăng trưởng, thành công ngắn hạn và dài hạn cho tài xế.

Chúng tôi cũng dự định giới thiệu những dịch vụ mới sau đây muộn nhất vào Q3, 2019.

Giao đồ ăn và các tùy chọn bảo hiểm.





Hình 5. Lộ trình ra mắt iRide

Chúng tôi dự kiến hoàn tất phát triển ứng dụng trước tháng 6 năm 2018 và bắt đầu cho ra mắt tại những địa điểm khác nhau từ Q1, 2019. Chúng tôi sẽ bắt đầu tại Đông Nam Á và Nhật Bản, sau đó là châu Âu và Mỹ

## 7. Đội ngũ quản lý và tư vấn

### *Đội ngũ quản lý*



[Steve Foo](#)  
CEO/CFO



[Saeid Toufani Asl](#)  
Nhà thiết kế đồ họa



[Trung Nguyen](#)  
Lập trình viên



[Hristo P](#)  
Chuyên gia phân tích dữ liệu



[Silvija Jurgelevic](#)  
Kế toán



[Gaurav Kumar](#)  
Nhân sự

## *Nhà tư vấn*



**Ong Eng-Hwee Gareth**



**Naviin Kapoor**



**Richard Trummer**



## **8. Tổng kết**

iRide là một nỗ lực để tạo ra một nền tảng chia sẻ chuyến đi phi tập trung, minh bạch, công bằng cho cả tài xế và người đi xe. Chúng tôi đã sử dụng hợp đồng thông minh dựa trên Ethereum và công nghệ blockchain để thiết lập những quy tắc trong hệ thống và tạo nên cơ cấu giá minh bạch. Nhờ sử dụng hợp đồng thông minh mà chi phí vận hành nền tảng giảm xuống và tài xế phải trả mức hoa hồng trên thu nhập thấp hơn nhiều so với trên các nền tảng tập trung. Tầm nhìn của chúng tôi là tạo ra một nền tảng minh bạch, nơi cộng đồng hưởng lợi khi nền tảng được sử dụng nhiều hơn và quyền lực không tập trung vào một chủ thể duy nhất nào.

## **Tham khảo**

- [1] Nền tảng chia sẻ chuyến đi dựa trên blockchain, YoStartups, <https://yostartups.com/1001-startup-idea-blockchain-based-ride-sharing-platform/>
- [2] Đồng hồ dân số thế giới, Worldometers, <http://www.worldometers.info/world-population/>
- [3] Triển vọng dân số thế giới, Xem lại 2017, Liên Hợp Quốc, [https://esa.un.org/unpd/wpp/Publications/Files/WPP2017\\_KeyFindings.pdf](https://esa.un.org/unpd/wpp/Publications/Files/WPP2017_KeyFindings.pdf)
- [4] Chia sẻ chuyến đi trên toàn cầu, Statista, <https://www.statista.com/outlook/368/100/ride-sharing/worldwide#>
- [5] Kinh doanh chia sẻ chuyến đi: Một phong trào Bar Mitzvah đang đến gần?, <http://aswathdamodaran.blogspot.in/2016/08/the-ride-sharing-business-is-bar.html>

## **Tuyên bố pháp lý và tiết lộ rủi ro**

iRide.io là một công ty Singapore đã được đăng ký.

Bản tuyên bố này áp dụng cho Sách Trắng này và bất kỳ thông tin nào có trên website của chúng tôi: <https://www.iRide.io>

Bản tuyên bố này chỉ có mục đích cung cấp thông tin. Nó không nhất thiết xác định, hay tuyên bố xác định, tất cả yếu tố rủi ro liên quan tới Công ty, nền tảng kinh doanh của Công ty, Token, Việc Bán Token, và bất kỳ chức năng Token trong tương lai nào. Nếu bạn không chấp nhận tất cả điều khoản và/hoặc rủi ro được nêu ra trong bản tuyên bố này, bạn được yêu cầu không tham gia vào Việc Bán Token.

Bản tuyên bố này có thể được cập nhật và sẽ được xuất bản như một phần của phiên bản Sách Trắng mới nhất, thứ sẽ có sẵn trên Website. Bạn sẽ phải kiểm tra phiên bản sẵn có mới nhất của Sách Trắng trước khi tham gia vào Việc Bán Token. Công ty sẽ kỳ vọng tuân thủ tất cả quy chế pháp lý của quốc gia mà công ty thành lập và của các phạm vi thẩm quyền khác mà nó được yêu cầu. Tuy nhiên, do tình trạng không chắc chắn hiện tại về quy chế trên khắp thế giới, Công ty không thể đảm bảo tính hợp pháp của nền tảng và/hoặc năng lực của Công ty để phát triển bất kỳ chức năng token trong tương lai nào trong mọi phạm vi thẩm quyền nhưng Công ty sẽ nỗ lực phối hợp và tuân thủ khi được yêu cầu bởi luật pháp. Chúng tôi khuyên bạn tìm kiếm lời khuyên pháp lý trước khi mua Token iRide.

Tài liệu này chỉ dành cho mục đích thông tin và không cấu thành một lời chào bán hay sự kêu gọi để bán cổ phiếu hay chứng khoán trong iRide.io hay bất kỳ công ty liên quan hay liên đới nào.

Bản nháp để cộng đồng mở xem xét lại. Có thể thay đổi.

## **Đại diện và đảm bảo**

Công ty không và do đó phủ nhận đại diện, đảm bảo, hay cam kết theo bất kỳ dạng thức nào với bất kỳ chủ thể hay cá nhân nào bao gồm việc đại diện, đảm bảo hay cam kết liên quan tới tính trung thực, chính xác, và hoàn chỉnh của bất kỳ thông tin nào được nêu ra trong Sách Trắng này hay được cung cấp trên website của chúng tôi.

Một số tuyên bố trong Sách Trắng của chúng tôi hoặc được cung cấp trên website của chúng tôi có thể chứa những nhận định tương lai phản ánh những quan điểm hiện tại của Công ty và ban quản trị về thành tích tài chính, tình hình thị trường và kế hoạch tương lai. Có thể có những yếu tố quan trọng có thể khiến kết quả thực sự của doanh nghiệp khác biệt đáng kể so với những điều được chỉ ra trong những tuyên bố này. Sẽ không có nghĩa vụ cập nhật hay đánh giá lại bất kỳ nhận định tương lai nào do có thông tin mới, những phát triển tương lai, v.v. Chúng tôi không chấp nhận bất kỳ trách nhiệm pháp lý nào về tính trung thực của những nhận định tương lai. Nếu bạn tiến hành mua iRide Token và sản phẩm không phù hợp với mục tiêu đặc biệt như dự định của bạn, chúng tôi không chấp nhận bất kỳ trách nhiệm pháp lý nào đối với sự không phù hợp đó (cả những lý do khác, chúng tôi không chấp nhận hoàn lại cho bạn số tiền mua iRide Token tương ứng). Bằng việc mua iRide Token, bạn đại diện và đảm bảo với Công ty rằng mỗi tuyên bố sau đây là đúng và chính xác:

bạn đã đọc và hiểu Sách Trắng của chúng tôi;

bạn trên 18 (mười tám) tuổi, và có đầy đủ khả năng và năng lực pháp lý để mua và sử dụng iRide Token;

bạn hiểu và thừa nhận rằng iRide Token không cấu thành chứng khoán theo bất kỳ dạng thức nào, thông tin được cung cấp trong Sách Trắng và trên Website của chúng tôi) không cấu thành một bản cáo bạch hay tài liệu cung ứng tiếp quản theo bất kỳ loại nào và không dự định để cấu thành một lời chào bán chứng khoán trong bất kỳ phạm vi thẩm quyền pháp lý nào hay một sự kêu gọi đầu tư chứng khoán;

bạn đồng ý và thừa nhận rằng không có cơ quan điều tiết nào đã xem xét và chấp thuận Sách Trắng của chúng tôi;

bạn có một mức độ hiểu cơ bản về các cơ cấu vận hành, chức năng, cách sử dụng, lưu trữ, truyền phát và những đặc điểm vật chất khác của các tiền tệ mã hóa, hệ thống phần mềm dựa trên blockchain, ví tiền tệ mã hóa hoặc cơ cấu lưu trữ token khác có liên quan, công nghệ blockchain và công nghệ hợp đồng thông minh;

bạn mua iRide Token để hỗ trợ phát triển dự án của chúng tôi, nhận thức được những rủi ro thương mại và những kiểu khác có liên quan, và bạn không mua iRide Token cho bất kỳ mục đích nào khác, bao gồm bất kỳ mục đích đầu tư hay đầu cơ nào;

số tiền được sử dụng để mua iRide Token không có nguồn gốc phạm tội hình sự hay phi pháp khác, và không có giao dịch nào được thực hiện để tạo điều kiện cho bất kỳ hoạt động phạm tội hình sự hay phi pháp khác